

Leasing über Dell Capital Services

Dell Capital Services

- Dell Capital Services ist der Finanzdienstleister von Dell. Das DCS-Team betreut vom Standort Frankfurt aus, Kunden in Deutschland und Österreich.
- DCS ist das Resultat einer Zusammenarbeit zwischen Dell und GE European Equipment Finance, Teil des General Electric Konzerns.
- Dank unserer Einbindung in das GE Netzwerk greifen wir auf umfangreiches Industrie-Know-how zurück und verfügen über ein exzellentes internationales Bonitätsrating
- Durch unsere Zusammenarbeit profitieren Sie von der hochwertigen Technologie von Dell und dem umfassende Leasing-Know-how von GE.

Was ist eigentlich Leasing?

„Gebrauchsüberlassung von Wirtschaftsgütern gegen Entgelt auf der Grundlage eines Leasingvertrags“ (Definition des BDL).

Die Grundleasingzeit darf minimal 40% und maximal 90% der AfA-Zeit betragen (Leasing-Erlass)

AfA:

Steuertechnischer Ausdruck für Abschreibung für „Absetzung für Abnutzung“, AfA-Zeiten sind für alle Wirtschaftsgüter in den amtlichen AfA-Tabellen des Bundesfinanzministeriums festgelegt.

AfA Zeiten:

PCs, Desktops, Laptops: 36 Monate

Leasing: ein entscheidender Vorteil!

- **Erhalt der Liquidität** - Leasingmodelle können Ihnen helfen, die oftmals engen Budgets besser zu nutzen und kapitalschonend zu investieren, ihre Banklinien bleiben in vollem Umfang erhalten
- **Einfache Budgetierung** - Die gleichbleibenden monatlichen Leasingraten ermöglichen eine einfache Finanzplanung.
- **Bilanzneutralität** - Bei Leasing aktiviert der Leasinggeber als wirtschaftlicher Eigentümer das Equipment und schreibt das Equipment ab. Somit belastet die Investition Ihr Eigenkapital nicht und Ihre Eigenkapitalquote verbessert sich. Die Raten sind als Betriebsausgaben direkt in der GuV ausweisbar.
- **Kein Objektisiko** - Sie können die Geräte nach Ablauf des Leasingvertrages an Dell Capital Services zurück geben und haben keine weiteren Objektkosten

Neueste IT Equipment ist heute eine Notwendigkeit, dessen Nutzung einen entscheidenden Vorteil bringen kann, nicht dessen Besitz!

Warum Leasing mit DCS:

- Keine Lieferverzögerungen durch umständliche Kaufeintrittserklärungen
- Günstige Konditionen und attraktive Leasing Promos
- Enge Verzahnung zwischen Dell und GE – “alles aus einer Hand”
- Webgestützte Abwicklung eines Vertrags
- Kurze Kommunikationswege da wir direkt bei Dell vor Ort sitzen

Übersicht Finanzierungsprodukte

	KomfortLease (kündbarer Vertrag)	InnovativLease	Teilamortisa- tionsleasing	Vollamortisa- tionsleasing	Mietkaufvertrag
Laufzeit	36 Monate	12-32 Monate	24-32, 36 (nur Server) Monate	24-32 Monate	Individuell
Leasing- / Mietrate	Raten als Betriebsausgaben direkt in der GuV ausweisbar				Fälligkeit der Mwst gerechnet auf die gesamten Mietkaufraten mit der 1. Rate
Bilanzierung / Abschreibung	Erfolgt beim Leasinggeber				Erfolgt beim Mietkäufer
Gewähr- leistung	Leasinggeber tritt Ansprüche an Leasingnehmer ab				Ansprüche liegen beim Mietkäufer
Vertragsende	3 Monate Kündigungsfrist mit Wirkung zum Ende des 32., 36. oder 40. Monats. Danach monatliche Kündigungsfrist	3 Optionen offen: Rückgabe, Kauf oder Verlängerung, Berechnungs- grundlage ist der aktuelle Marktwert	Andienungsrecht des Leasing- gebers zum kalkulierten Restwert	Vertrag endet automatisch mit Ablauf der Grundleasing- zeit	Mit Zahlung der letzten Rate geht das juristische Eigentum auf den Mietkäufer über

Rahmenvertrag

- Einräumen einer Kreditlinie für den Kunden über einen festen Zeitraum von 12 Monaten

Vorteile

- Die Konditionen beziehen sich auf das Gesamtvolumen
- Sie rufen Teilbeträge je nach Bedarf bei Ihrem Dell Vertriebsbeauftragten ab unter Angabe der Rahmenvertragsnummer
- Keine Lieferverzögerungen durch Bestelleintritte oder fehlende Unterschriften auf den Leasingverträgen
- Sie sparen die Bearbeitungsgebühr (70 Euro pro Einzel-Vertrag)
- Beschleunigte und auf Dell Prozesse spezialisierte webgestützte Abwicklung
- Alles aus einer Hand

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit

